



Sales Manager* Software Engineering

Das erwartet dich bei uns:

- Du begeisterst andere für unser einzigartiges Leistungsangebot und unsere Dienstleistungen
- Du bist verantwortlich für langfristige Kundenbeziehungen durch regelmäßige und proaktive Ansprache
- Du baust dein Vertriebsnetzwerk mit Begeisterung und Engagement auf
- Du identifizierst neue Zielkunden und gewinnst diese für uns
- Du arbeitest Hand in Hand mit unserem Pre-Sales und Software Engineering Team

Das zeichnet dich aus:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Du bist eine motivierte, proaktive und kontaktfreudige Person, die gerne neue Opportunities identifiziert und diese vom ersten Gespräch bis zum Vertragsabschluss

begleitet

- Du beherrschst digitale Vertriebskanäle (z. B. LinkedIn) und verstehst es, darauf Kampagnen auszuspielen
- Du bist ein guter Zuhörer und legst Wert auf konstruktive Teamarbeit
- Du hast Spaß daran, bei Kunden präsent zu sein und bevorzugst Qualität statt Masse
- Du besitzt ein grundlegendes Verständnis für die technologische Welt, in der wir agieren
- Du sprichst fließend Deutsch (mindestens C1 Level)

Unser Angebot an dich:

- Mitglied eines Vertriebsteams, in dem gegenseitige Unterstützung und Teamwork gelebt wird
- Fairer Umgang, Wertschätzung, flache Hierarchien und offene Kommunikation auf Augenhöhe
- 12 Weiterbildungstage pro Jahr
- Interne Communities von Machine Learning, über Cloud bis IoT
- Familienfreundliche Arbeitszeiten
- New Work: hybrides Arbeiten im erstklassigen Büro mit individuell gestaltbarem Homeoffice-Anteil
- Natürlich gibts auch Jobrad, Kita-Zuschuss, Altersvorsorge, etc.

Das ist Accso:

Wir sind Digitalpartner und unterstützen unsere Kunden mit IT-Dienstleistungen und individuellen Softwarelösungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Wir haben Expertinnen und Experten in allen Bereichen der IT: vom Design über Development bis hin zum Betrieb. Mit unseren Lösungen bieten wir IT aus einer Hand.

Mit unseren Softwareprojekten verfolgen wir dabei ein Ziel: **Die Welt ein bisschen besser zu machen.** Von der Förderung erneuerbarer Energie, der Verlagerung des Verkehrs auf die Schiene bis zur Unterstützung der Abwicklung der Organspende.

Wir begeistern uns für anspruchsvolle Aufgaben und lösen diese am liebsten in einem partnerschaftlichen Miteinander, in das jede:r seine und ihre speziellen Stärken einbringt. So entstehen beste Ergebnisse auf eine für alle angenehme und inspirierende Art und Weise.

Bei uns kannst du dich so einbringen wie du bist und dich stetig weiter entwickeln.

Deine Bewerbung:

Es ist uns nicht so wichtig, dass du die Stellenanforderungen zu 100% erfüllst, sondern dass du unser Team mit deinen Talenten, deinem Wissen und deiner Art bereicherst und wir gemeinsam wachsen.

Werde Accsonaut:in

* Für uns ist dein Talent entscheidend, nicht dein Geschlecht, deine Herkunft, Glaubensrichtung, sexuelle Orientierung oder eine eventuelle Behinderung.

Kontakt

Meruyert Alibekova

Talent Manager

Mobil: +49 151 402 30 874

Email: bewerben@accso.de

